

Tokyo Tobihino Rotary Club

国際ロータリー第2750地区多摩南グループ東京飛火野ロータリークラブ



会長 梅田 俊幸



幹事 結城 祐純

会長テーマ 地域社会へ奉仕の輪を広げ
ロータリーの理念を広めよう



2021-22 Weekly Report vol.34-28

奉仕しよう みんなの人生を豊かにするために

2022年3月22日(火) 第1574回 通常例会 於:オンライン

- 司会 幹事 結城祐純会員
- 開会点鐘 会長 梅田俊幸会員
- 四のテスト それでこそロータリー 今月の歌「春の小川」
- ニコニコ報告 幹事 結城祐純会員
- メッセージ後記
- 出席報告 幹事 結城祐純会員
- 報告内容後記
- 会長報告 会長 梅田俊幸会員

蔓延防止等重点措置も昨日までで本日より解除となりました。20日には東京で桜の開花宣言があり、ようやく春到来となりました。ロシアによるウクライナ侵略の行方が心配されますので浮かれてもいられませんが少しでも春を感じたいと思います。

来月の例会予定をお送りしました。ようやくお不動さんで通常例会が出来ます。今期も残り3か月となりましたが後半は行事が集中しておりますので皆様にはご出席、ご参加をお願い致します。

また来月、最終例会は変更がありますのでご注意ください。多摩川・浅川クリーン作戦は終了後に守重会員のご厚意で会社にてBBQを行ないます。ご参加下さい。

本日の卓話は小高会員の青春時代と私です。宜しくお願い致します。

■幹事報告 幹事 結城祐純会員
5/16に開催されます、多摩南グループIM開催のご案内が届きました。

■卓話「青春時代と私」 小高俊明会員
このような題名をいただき、30分間お話しさせていただくことになりました。皆様の貴重なお時間を頂戴してお話しさせていただくこと大変恐縮しております。拙い話しにお付き合いください。

青春時代とは、「自我に目覚め、自分の意思と意識で自ら前を向いて行動していること」が、青春かもしれないと感じています。わがクラブのメンバーの皆さんは、何歳になられても前向きで行動力のある方々で、皆さんは今も青春の真っ最中という感じがしています。

「三つ子の魂百まで」という言葉がありますが、私の場合、当時の記憶もあまりなく、自分の意思で行動し始めたのは、16歳の頃からだったように思います。

「授業開始から5分間だけ自分の山での体験談を聞いてもらえないか」と言う倫理社会の先生がおられ、毎回、その話がとても面白く、同級生の1人と山に登ってみようという話になり高2の夏休みに小お遣いをはたいて登山靴とリックサック、テントを購入、八ヶ岳を目指しました。当日は、悪天候となり山麓の赤岳鉱泉のテント場にテントを張ろうとした時には、吹き荒れる雨風と横に走る稲光を見て恐れおののいておりました。朝方になり、「帰ろうか」と話し合っていたところ、隣でテントを張っていた、学習院女子短大のワンダーフォーゲル部の女性たちが、まだ暗いうちからテキパキとテントを撤収、朝食もソコソコに山頂を目指して行っていました。「あの子たちも行ったのだから俺たちも行けるんじゃないか」という話になり、テントをたたみ登り始めました。風は相変わらず吹き荒れていましたが、雨は上がっていました。朝となりハイマツ帯にさしかかるころには、私たちの頭の上だけ青空が見え始めました。勢いづいて小走りに山頂を目指しました。稜線に立つと雲が風に飛ばされ遠くの山々が見え始めました。無事、赤岳山頂に立った時には雲一つない快晴になっていました。山頂では

見ず知らずの方々から声をかけていただき、「君たちは付いているぞ、夏場でもここから、白馬岳の大雪渓が見えるのは、せいぜい4~5日ぐらいしかないんだ」「ラッキーだな」と言われたことを今でも忘れることができません。それ以来、山に行くようになってしまいました。週末など2日以上のお休みが取れるときには、ほとんど山の中に入っていました。北アルプス、南アルプス、丹沢、奥多摩や秩父山系、特に多く登った山は、北アルプスの剣岳でメインのルート以外のほとんどのバリエーションルートも登っていました。親からは、「登ってもいいが死なれるとお金がかかるから冬山だけはやめてくれ。」と言われ、(素直に従い、)冬だけはスキーをしていました。学生時代は山登りと冬のスキーとアルパイトに明け暮れていました。今でこそ、アウトドアスポーツと言われ、もてはやされていますが、当時は、バブル期で、学生たちは、ディスコ、サーフィン、テニスなどナンパな感じの学生が多く私といえはマウンテンパーカーにチロリアンシューズのいで立ちで学校に行っていたため、女子学生とも縁がなく、かなり浮いている存在でした。

大学2年4月最初に受けた商法の授業で、自分の職業を決定づけるお話がありました。先生は、開口一番、この中で、アルバイトなどして10万円以上お金を持っているものはいるかと尋ねてこられました。もしも、10万円あれば、今、新日本製鉄の株式を1000株買うことができるから、証券会社に行ってみなさいと言われました。私は当時、かなり頑張ってアルバイトをしていたため、買ってみようと思ひ、当時の野村証券に口座を開設し新日本製鉄の株式を1000株買ってみることにしました。それから、約5か月後、自分は買ったこともすっかり忘れていたのですが、9月最初の授業で先生から4月の最初の授業で言った新日本製鉄の株価が上昇し、今売れば、20万円以上の手取りとなるといわれました。極端なお話しでしたが、「一般庶民が一代で財産を作るには、株式投資を活用しなければ出来ない。」と言われ、少なからず影響を受けました。

大学4年となり、当初、就職活動は、製薬会社に応募、すぐに内定を数社いただきました。しかし、就職解禁日の1週間前に急に気持ちが変わり急速、証券会社を訪問することになりました。9月30日夕刻に当時の山種証券の本店を訪問、小松人事部長にお目にかかることができ、明日8時に来社していただければ、採用を確約するといわれました。しかし、10月2日にお伺いさせていただきますと申し上げ、その場で役員面接をしてもらい了承されれば採用すると言われ、10月2日訪問、採用していただくことになりました。(山種証券は、小説家の城山三郎さんの「百戦百勝」の舞台となった会社で主人公の春山豆二の元である山崎種二さんはまだご存命でした。学生時代に読んでおりました。)先生や両親からは、証券会社への就職はかなり強く反対されたことを今も覚えています。

4月1日、入社式、筆頭専務である北村専務からの言葉がいまだに記憶に残っています。「君たちが、月給の3倍稼がなければ会社は潰れる。何故かわかるか?」と言われ、働くことの大変さを初日から感じました。首都圏の支店配属の私たちは、午後から任地に赴き、ご挨拶させて頂きました。そこでしばらく待っていなさいと言われ同期の山口君と待っていると、今から歓迎会だといわれ、大宮駅近くの通称南銀と言われる繁華街のおかまパーに連れていかれ、終電ギリギリまで、諸先輩方は騒いでいました帰り際、同期の山口君と「俺たち就職を失敗したかもしれないな」と話し合って別れたことを覚えています。

翌日6時半に会社に入り新聞綴じ、清掃など行っていると、菊地支店長からゼンリンの住宅地図と廃車目前のカロラ、それぞれ青とピンクのラインマーカーを渡され同期の山口君と二人で当時の大宮市の東の外れから西の外れまで1件残らず飛び込み営業をするように指示され行動を開始しました。

営業経験はもちろん飛び込み営業など全く行ったこともない私たち二人は、名刺とパンフレットを持ち一軒一軒訪問していき、新人で、ただただ必死であったことから指図を忠実に実行しました。1日50件から100件ほどの民家、商店、会社を回っていき、最初の1週間は何もお取引をいただくことはできませんでしたが、山口君が10日ほどで1件目のお取引をいただき、それから数日後、私もお取引をいただくお客様と出会うことが出来ました。約1,000軒訪問して初めてのお客様でした、最初のご契約は当時の大宮市の東の外れ浦和市野田というところで酒店を経営されていたご夫妻で公社債投資信託、月5,000円の積み立てをそれぞれお預かりし、自分のような者を信用してお金を預けてくださる方がいることに感動したことを今でも覚えています。飛び込み営業をしていると次第に学習することができてきたのか可能性のある見込み客を再訪問したり他の証券会社と取引のあるお客様に当社の株式レポートを持参するなど、お客様との接し方や行動が変わっていき、感性も磨かれ数か月後には、お客様が玄関ドアを開けて下さり一言二言お話しをすることができれば、取引をしていただける方がどうかすぐにわかるようにまでなりました。

1年後には、大宮の西の外れまで、会えない方が大半でしたがすべて訪問、軒件数で200軒以上のお客様とお取引をいただけるようになっていました。

2年目以降は、飛び込み営業をする時間が持たなくなり、店頭と外訪の日々となり、楽しく過ごしておりました。入社当時、大宮支店は全国50か店の支店の中で最下位と低迷しておりましたが、1年後、私たちの諸先輩方の活躍もあり全国1位の支店となり、私が本社に転勤する7年目まで1位を続けておりました。

今振り返ると、1年目の飛び込み営業は、若さがあつたから出来たと思えます。今から飛び込み営業やれと言われても難しいように思えます。今は、当時と違いインターネットやSNSなどを駆使したマーケティング戦略があるようでとても効率よく集客ができるようです、実際に振り返ると飛び込み営業は、お留守のお宅や集合住宅など全く歯が立ちません、当時、お取引をいただくことができた割合は100軒訪問して1軒、いいえ、1000軒訪問して10軒というのが正しいかと思えます。当時、自分で開拓させていただいたお客様方は、転勤後も年賀状などのやり取りを続けていたこともあり、今でもお付き合いさせてもらっています。ありがたいことです。両親も、そのころになりようやく私のことを認めてくれるようになった気がします。

新人当時、生意気に先輩方に「株式投資は儲かりますか？」と質問していき、皆さん答えはそれぞれでしたが、「儲かる」という方、「儲かると思うが、日々売り買いをさせてしまい儲けていただくことができない、もしくは、自分の意のままに取引させてくれるのであれば儲かる」という方、あっさり「儲からないよ」「儲かるわけがない」という方もいらっしゃいました。その後、5年後、10年後、15年後その先輩方の様子は、全く違う生活ぶりになっていったと感じました。

証券業界は当時からとても厳しい業界で離職率もとても高く、私が入社した昭和57年大卒男子76名のうち20年後私が退職した際、同期で最後の営業職でした。残り4～5名が本社に残るだけでした

1990年4月、第一事業法人部に異動となりました。法人部はインサイダー取引規制があり支店時代のように自分自身で株式投資をすることはすべて禁止となりました。三菱グループを担当、毎日、丸の内の三菱村にお伺いしておりました。しかし、皆様ご存じのように1990年に入り、バブル崩壊日経平均株価は38957円をピークに急落していき、法人部門に移りましたがその影響は甚大で、法人先へのお詫び行脚の日々でした。

当時同じ5階のフロアの第二金融法人部にいたのが、家内です。結婚の後、長女が誕生。その後、浜松支店に異動し5年間に在籍しておりました。初めての地方勤務でしたが、その間に子供が2人誕生、父親死などいろいろなことがありましたが、地元の幼稚園の仲間や地元の方々が助けてくれ、今でも親しくお付き合いいただいております。

浜松支店当時も、株式市況はとても厳しい状況でしたが、お客様に恵まれ楽しく過ごしておりました。浜松で3年目ごろから、週末、日帰りで京都に行けることがわかり毎週のように小さな子供たちを連れて京都に行っていました。その後、本店営業部に呼び戻されましたが、縁あって、現在の職場であるソニー生命に転職いたしました。2001年9月のことです。

お陰様で、多くの皆様に助けていただき現在も仕事を見つけることができております。

2006年10月職場の先輩である北原さん(横浜みどりRC)からロータリークラブへの入会を勧められ、東京飛火野RCに入会させていただき、2017～18年度は会長まで務めさせていただきました。

社会人になりたての自分がまさかロータリークラブの一員として活動させてもらっていることなど全く想像できません。自分は、運が良い人間だとつくづく思います。これまで出合ってきた方々から本当に助けていただきました。今もそうです。

今後について、「死ぬまで現役、死んでも痛快」と書きましたが、健康が続く限り人様の役に立つよう心掛け働いていきたいと思っています。

私は、現在も4月になると数社で「初任給をもらう前にお金に纏わる新入社員研修」をさせてもらっています。その際に、いつも最後にオマケとして、自分が肝に銘じているお話しをお伝えしてまいります。

神様は、人が死ぬときに2つ尋ねます。

1.人生を楽しみましたか？ 2.人に親切にしましたか？

この二つだそうです。2つ目は抽象的すぎるので、自分が出合うすべての人々に愛情をもって接してこれたか？とお伝えしています。今でも、自分に問いかけても「ハイ！」と即答できません。一生をかけて、即答できるようにになりたいと思っています。今も青春、これからも青春です。

東京飛火野ロータリークラブの皆様には、本当に良くしていただきました。皆様は奉仕の精神を持ったとても心優しい方々です。16年もの間お世話になっております。本当に信じられません。今日は、本当にありがとうございました。どうぞ今後ともよろしくお願い申し上げます。

■謝辞 会長 梅田俊幸会員

小高会員ありがとうございました。高校の登山・将来を決める大学での授業興味深く聞かせてもらいました。今後、全会員に卓話をお願いしていくつもりです。よろしく願います。

■閉会点鐘 会長 梅田俊幸会員

ニコニコメッセージ

梅田俊幸さん…今日は、まっ、まさかの雪ですネ。小高さん、卓話宜しくお願いします。

小高俊明さん…本日は、よろしく願いいたします。皆様どうぞご自愛下さい。

平吹正義さん…季節はずれの大雪。本日は小高会員の卓話楽しみにしています。

河野和正さん…蔓延防止措置解除でうれしい。早くコロナが終息しますように！ウクライナ紛争が終わりますように！

出席報告	総数	出席	MU前	MU後	欠席	出席率
第1574回	22	15	3	-	4	82
第1572回	22	18	1	0	3	86

ニコニコBOX

本日 16,000円 累計 572,114円

本年度目標額1,200,000円 達成率47.6%

※今週のメイクアップ なし

※先々週の後メイクアップ なし